

RETO 5 DÍAS · OUI NOVIAS

Día 1

El Talento Silencioso

¿Por qué no basta con ser buena? Los 6 errores que frenan tu agenda y tu precio

TAREAS DEL DÍA

Completa estas tareas antes del próximo vídeo. No hace falta que sean perfectas — lo importante es que las hagas. El trabajo escrito activa algo que solo ver el contenido no activa.

TAREA 1 Responde el autodiagnóstico por escrito

El objetivo de esta tarea es que tengas un punto de partida claro y honesto. Muchas profesionales saben vagamente que algo no funciona, pero sin escribirlo no pueden ver exactamente dónde está el problema. Escribe las respuestas — no las pienses solo.

1. Abre un documento, bloc de notas o el cuaderno que tengas a mano.
2. Responde estas 6 preguntas SIN filtro, como si nadie fuera a leerlas:
 - a. ¿Qué porcentaje de tus novias llegan por recomendación de conocidas vs. por tus redes sociales?
 - b. ¿Cuándo fue la última vez que una novia te escribió directamente desde un reel o publicación tuya?
 - c. ¿Puedes explicar en UNA sola frase por qué elegirte a ti y no a otra profesional de tu zona?
 - d. ¿Sabes qué tipo de novia conecta mejor contigo de forma natural y recurrente?
 - e. ¿Cuando una novia te pregunta el precio, tienes una respuesta preparada que construya valor antes de dar la cifra, o simplemente dices el número?
 - f. ¿Has subido tus precios en el último año? Si la respuesta es no, escribe honestamente por qué no.

No borres ni corrijas las respuestas. El primer impulso es el más revelador.

Recuerda:

No hay respuestas correctas ni incorrectas. Este diagnóstico es solo para ti. Su única función es darte claridad sobre dónde estás ahora mismo.

TAREA 2 Identifica tu palanca principal

Después de responder el diagnóstico, necesitas identificar cuál es el problema que más te está limitando ahora mismo. Hay dos palancas: ser elegida con más frecuencia (captación) o cobrar lo que realmente mereces (precio y valor percibido).

1. Lee tus respuestas del diagnóstico y pregúntate: ¿qué me duele más ahora mismo?
Opción A: Mi problema principal es que no me eligen a mí. Tengo pocas consultas, dependo del boca a boca, y cuando alguien llega no siempre sé bien por qué me eligió.
Opción B: Mi problema principal es el precio. Me eligen, pero no pagan lo que debería cobrar, siempre me piden descuento, o yo misma me siento insegura al dar el precio.
2. Escribe en tu documento cuál de las dos es la tuya, y en una o dos líneas explica por qué. Puede ser que sientas las dos — eso es normal. Elige la que sientes más urgente ahora mismo.

Recuerda:

Esta distinción importa porque si tienes claro cuál es tu palanca, sabrás en qué momentos prestar más atención durante el reto.

TAREA 3 Comparte en el grupo el error que más te ha resonado

Hoy hemos hablado de los 6 errores más comunes que frenan la agenda y el precio. Esta tarea te pide que salgas del modo observador y empieces a participar activamente.

1. Revisa los 6 errores de la clase de hoy:
Error 1: Solo boca a boca — no tener un sistema propio de captación.
Error 2: Contenido bonito sin estrategia — publicar no es lo mismo que posicionarse.
Error 3: Mensaje genérico — que no diferencia ni conecta con ninguna novia en particular.
Error 4: No saber el porqué — no tener claro por qué una novia debería elegirte a ti y no a otra.
Error 5: Precio desde el coste — poner el precio mirando lo que tardas, no el valor que produces.
Error 6: Hablar a todas las novias — sin especificidad, el mensaje no conecta con nadie.
2. Elige el error o los errores que más han resonado contigo — el que has pensado *‘esto me describe a mí’*.
3. Escribe un mensaje en el grupo del reto contando cuál es y, si quieres, por qué te ha resonado.

No hace falta escribir un párrafo largo. Una frase es suficiente. La honestidad importa más que la perfección.

TAREA BONUS (opcional pero poderosa)

Mira tu bio de Instagram ahora mismo y analiza si dice algo diferente a las demás profesionales de tu sector.

1. Abre tu perfil de Instagram y lee tu bio como si fueras una novia que no te conoce de nada. Aprovecha y haz una captura de tu perfil mostrando la biográfica, los destacados que tienes y las 9 primeras/últimas publicaciones. Guarda esta captura, será importante para más tarde.
2. Busca otros 3 o 4 perfiles de profesionales del peinado y maquillaje nupcial en tu zona.
3. ¿Tu bio dice algo diferente, o usa las mismas palabras que todas? (natural, elegante, especial, única, profesional...) O peor, ¿dice algo sobre novias o aún nada?
4. Anota qué cambiarías para que tu bio diga algo que solo tú puedes decir. **No lo cambies todavía** — eso viene más adelante en el reto.

Comparte tus respuestas en el grupo del reto · El progreso se hace en voz alta